

**FICHA 4.3
PRINCIPALES DIFERENCIAS ENTRE LAS SOCIEDADES INDUSTRIALES Y LAS TECNOLÓGICAS**

	Sociedades industriales	Sociedades tecnológicas
Sistema económico	- Fuerza productiva aplicable	- Trabajo (como esfuerzo físico básicamente)
	- <i>Carácter del esfuerzo productivo</i>	- Repetitivo - Fijo, regular y localizado (fábrica)
	- Recursos productivos básicos (o centrales)	- Tierra - Capital
	- Dinero (elementos de intercambio y circulación)	- Oro, papel moneda
	- Locus productivo	- Fábrica
	- Escala	- Grandes y medianas empresas nacionales
	- Bases del intercambio y la distribución	- Carreteras, puertos - Autopistas, aeropuertos, centros de venta
Sistema social	- Enfoques en la producción de mercancías	- Masificación
	- Referencias	- Referencias nacionales (costumbres y modos de ser "nacionales")
	- Contenidos culturales	- Homogéneos
	- Modelo familiar	- Nuclear/patriarcal/simétrico
	- Tendencias en ámbitos residenciales	- Concentración en grandes núcleos urbano-industriales
	- Modos de vida	- Estilos tradicionales
Sistema político	- Modelo de Estado	- Estado/mercado/nación - Burocrático - Parlamentario
	- Evolución del papel de los gobiernos nacionales	- Regulador/o librecambista - Ascendentes
	- Grandes poderes subyacentes	- Tradicionales (Ejército, Iglesia, etc.) - Emergentes (grandes grupos económicos y financieros)
	- Modelo de partidos políticos	- De cuadros, partidos de masas
	- Papel de los partidos	- Fuerte y ascendente
	- Formas de organización social movilizadoras en ascenso	- Sindicatos, organizaciones socio-económicas
	- Ámbitos simbólicos de integración y referencia básica	- La nación (bandera, himno, símbolos, etc.)
	- Prestación de servicios	- Públicos y en ascenso
- Principales fracturas sociales	- Depauperación de los asalariados - Desigualdades personales e inter-regionales	
		- Espacios políticos supranacionales - Transnacionalización de las esferas políticas efectivas (donde se toman las decisiones relevantes) - Descontrol político de la actividad económica - Postburocrático, nuevos modelos de "eficiencia" y de calidad de los servicios públicos - Orientador/supervisor - Declinantes - Comunicacionales (industrias de la información y la cultura) - Partidos "recogelotodo", partidos cartel - Mediatizado y declinante - ONG's, movimientos sociales - La región, la comunidad territorial (identidades culturales, raíces básicas simbólicas, etc.) - Privatizados, semi-públicos y en regresión (matizada) - Exclusión social, precarización laboral - Desigualdades internacionales y por grandes grupos sectoriales